Le esperienze internazionali, dalla profumeria classica ai lounge-shop













Future Concept Lab, 19 Novembre 2007, Milano





Le esperienze internazionali, dalla profumeria classica ai lounge-shop



Emotional Crossense: le Sense Girls



Deep & Daily: i Pleasure Growers



Emotional Crossense

La raffinatezza sensoriale delle **Sense Girls** e l'esperienza emotiva nel punto vendita



Negli ultimi anni la componente femminile del mercato sta diventando sempre più rilevante e influente, non soltanto in termini demografici ed economici, ma soprattutto per il successo di una nuova classe di giovani donne - principalmente all'interno della fascia di età tra i 25 e i 45 anni - nell'ambito artistico, culturale e imprenditoriale. Questo fenomeno, originario dell'Asia e dei Paesi orientali e rapidamente diffusosi anche in Occidente, sta ridefinendo i parametri culturali di molti Paesi, **attraverso una sensibilità estetica raffinata**, i cui stimoli sono in grado di anticipare e dare nuove forme ai desideri più avanzati della società contemporanea.









Segnali della strada, femminilità orientale

Raffinate, sensibili, esotiche, le *Sense Girls* propongono quindi una estetica lontana dalla tradizionale volgarità mediatica, anche se usano i media come veicolo per rafforzare la propria unicità. Si pongono al centro di una rivoluzione etica ed estetica in cui **l'armonia, il gesto, il gusto narrativo e la cura, segnano un deciso cambio di paradigma**, che neutralizza la corsa acritica alla modernizzazione da parte delle grandi nazioni asiatiche, contagiando anche i paesi occidentali. L'influenza nella cultura del retail delle *Sense Girls* è ampia: negli ultimi anni la loro profonda sensibilità ha guidato il nuovo ruolo assunto dai negozi, come luoghi in cui sperimentare nuove forme di bilanciamento tra corpo e mente, armonia ed equilibrio e dove potere alimentare la propria sensibilità.





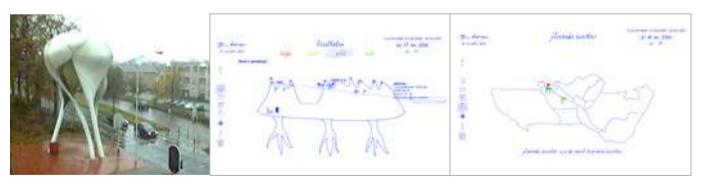


Il layout del pdv No llores por mi Argentina, a Buenos Aires, facilita un consumo decontractive



Shopping come Hyperceptive Sense: percezioni incrociate, equilibrio e armonia, sensibilità terapeutica

La distribuzione **si rivela fonte di esperienze sensoriali a diversi livelli:** per approfondire ogni singolo senso, come l'odorato, l'udito, il gusto, la vista o il tatto (*Hyperception*) oppure per attraversare i confini di tutti e 5 i sensi (*Sixthsense*). Lo spazio distributivo favorisce le occasioni per rilassarsi, espandere la propria percezione interiore, esercitare la sensibilità ed accrescere la capacità intuitiva, attraverso nuovi stimoli che connettono tra loro differenti aspetti.



D-Tower, in Olanda monitora le emozioni dei cittadini e le rende visibili pubblicamente attraverso forma e colore



Shopping come Hyperceptive Sense: percezioni incrociate, equilibrio e armonia, sensibilità terapeutica

E' necessario ricorrere a stimoli *soft*, che possano andare in profondità.

Il senso dell'olfatto e dell'udito per esempio, sono sempre più rilevanti in ambito distributivo. Il servizio diventa allora una sorta di *soft training* che attraverso l'esperienza dell'utilizzo del prodotto, agisce a livello psico-fisico con la mediazione dei sensi.







Habitat a Londra facilita la relazione sensoriale con un impatto scenografico d'effetto: musica diffusa, sperimentazione sugli oggetti



Shopping come Hyperceptive Sense: Driver Retail

Cuts for Women, USA



ricercare intimamente nuove forme di equilibrio e armonia







Shape Express for Women, USA

sperimentare nuove esperienze sensoriali

Mejor Flor, Buenos Aires









Shopping come Refined Sensibility: eleganza e perfezione, visione artistica, originalità

La visione artistica è utilizzata per filtrare l'esperienza dell'acquisto, rendendola speciale, unica, quasi perfetta. Non si intende con questo l'urban art", né che il negozio si trasformi in una sorta di museo per collezionare prodotti. Al contrario, l'utilizzo di attrezzature sofisticate e tecnologie altamente specializzate consente forme di esperienza che aiutano il cliente ad attraversare i confini di ambiti diversi.





Stimolazione sensoriale attraverso la tecnologia avanzata nei negozi *Samsung* di New York



Shopping come Refined Sensibility: eleganza e perfezione, visione artistica, originalità

"Piccoli paradisi", fortemente caratterizzati in senso originale, che **mescolano** reale e naturale con fantasia ed immaginazione, portando i consumatori a considerare anche gli aspetti più inusuali della realtà. L'ambito della bellezza, della moda, della tecnologia sono quelli maggiormente coinvolti, tesi alla realizzazione di un mondo perfetto di stimolazione sensoriale.





Innovazione tecnologica e raffinatezza estetica degli ambienti nei pdv di Tokyo, @-mo e BBS



Shopping come Refined Sensibility: Driver Retail

realizzare un'esperienza onirica, quasi fiabesca



Vanessa Bruno, Parigi



5° festival *Liquid sound,* Germania



dal sogno portare nuova luce al reale



Shopping come Exotic Care: avventura extra-ordinaria, multisensorialità

Un ambito sperimentale che propone nuovi servizi e suggerisce nuove possibilità per riqualificare l'esperienza quotidiana. L'esotismo è il prodotto dell'attitudine avventurosa ispirata dall'immaginazione e la sua realizzazione concreta nella vita di tutti i giorni. Ne sono un esempio quegli spazi che nelle città ricreano "territori altri", e perciò esotici.







Nel quartiere Brick Lane a Londra, si sono ricreati inaspettatamente un angolo di mare e un'atmosfera da vacanza, in città



Shopping come Exotic Care: avventura extra-ordinaria, multisensorialità In ambito distributivo - da questo punto di vista - il servizio si propone come una miscela ricca di elementi tra loro assai differenti e l'esperienza nel punto vendita può realmente diventare unica, coinvolgendo tutte le caratteristiche di un punto vendita, la struttura architettonica, il layout, l'illuminazione, il merchandising, la presenza di musica, la possibilità di sostare e rilassarsi.





Plantage Books & More, catena olandese di librerie ricche di servizi simili a quelli di una biblioteca



Shopping come Exotic Care: Driver Retail



ritrovare un' "oasi" di pace e relax per "decontrarsi"

- Get Fit, Salerno

Cocoon, Orzinuovi (BS)



Hotel des Arts, San Francisco





vivere un'esperienza di qualità "semplice"



Le Persone desiderano

Equilibrio e armonia Eleganza Stimolazioni sorprendenti

Il Brand gestisce

Visione artistica Originalità Qualità polimorfa

Il Luogo dovrebbe essere

Multisensoriale Terapeutico Esotico



Deep & Daily

La sapienza del gusto dei **Pleasure Growers** nella diffusione del retail del quotidiano



I *Pleasure Growers* sembrano oggi essere il target più promettente per i mercati occidentali "maturi", specialmente quelli americani ed europei.

Baby Boomers divenuti adulti, questi nuovi adulti di oltre 50 anni di età sono, nella maggior parte dei casi, pensionati, ricchi, realizzati e in cerca di nuove esperienze di consumo. Il loro stile di vita mescola tempo libero e avventura (ad esempio viaggiando per 6 mesi all'anno) con una costante ricerca di esperienze gradevoli nella vita quotidiana, per ampliare il loro orizzonte, già ricco di esperienze intelligenti ed edonistiche. Possiedono abbastanza capacità e gusto da essere in grado di riconoscere gli aspetti inutili e ridondanti della vita, e sembrano ancor più desiderosi di condividere la loro conoscenza con i propri simili.





Mpreis la catena tirolese di supermercati caratterizzati dal ricercato design architettonico



La distribuzione è un'importante sorgente di stimoli per la loro ricerca di esperienze gradevoli, aggiungendo qualità valoriale ai piccoli atti quotidiani. Il grande successo delle *American bakeries*, ad esempio, ha prodotto la diffusione di una rinnovata passione per i cupcakes e la cucina, come testimoniato dalla diffusione dei negozi specializzati. Nelle moda brand classiche come ad esempio *Ralph Lauren*, propongono nei loro negozi uno stile di vita che, combinando la libertà di movimento con l'eleganza classica e informale, suggerisce uno scenario originale fatto di gusto, lusso, cura del dettaglio, tradizione e alta qualità.







Harrods102, il nuovo negozio di lusso di generi alimentari di Harrod's



Shopping come Soft Adventure: sfida, apprendimento di nuove capacità, condivisione di nuove passioni

"Fare qualcosa che non ho mai fatto prima" è il motto di questa area dove l'invecchiare è visto come opportunità per avere più tempo libero da dedicare a se stessi e, soprattutto, a **tutto ciò che si è sempre sognato, ma per il quale non si è mai avuto abbastanza tempo**. Viaggiare è l'esperienza principe, non solo per divertimento o vacanza, ma soprattutto per ampliare la propria esperienza di vita, avvicinandosi alle diversità dei paesi, delle culture e trascorrendo più tempo all'estero.



ElderTreks, tour operator canadese che organizza esclusivamente viaggi per ultracinguantenni



Shopping come Soft Adventure: sfida, apprendimento di nuove capacità, condivisione di nuove passioni

Il **viaggio** diventa **una delle esperienze più rilevanti**, così come **lo sport** viene visto come una pratica quotidiana per tenersi in forma e in buona salute, per mantenersi giovani. La distribuzione che opera in queste aree propone nuovi paesaggi esperienziali: mescolando esotismo, autenticità e avventura nel viaggio, per esempio attraverso la scelta di destinazioni insolite, le esperienze di apprendimento e culturali, le crociere, il trekking leggero, l'esplorazione lungo le strade del vino, le proposte della ristorazione per buongustai.







ElderTreks, tour operator canadese che organizza esclusivamente viaggi per ultracinguantenni



Shopping come Soft Adventure: Driver Retail





Flow, Chicago







condividere le affinità

Sen, Londra







Shopping come Emotional Luxury: di valore, paesaggio intimo del gusto, terapeutico, ergonomico, biologico

Il lusso deve essere emozionale per avere valore, proponendo un universo di gusto. La tradizione è rivisitata attraverso il tocco personale che attinge a una lunga esperienza.





Sur la table, catena americana dedicata agli utensili ed accessori di cucina per gourmet



Crate & Barrel



Shopping come Emotional Luxury: di valore, paesaggio intimo del gusto, terapeutico, ergonomico, biologico

Qualità dei materiali e valore della cura: i prodotti devono essere terapeutici, ergonomici, i negozi devono dedicarsi a prodotti buoni e salutari, non solo eco-compatibili ma anche organici, proponendo un'alimentazione bilanciata, aumentando la consapevolezza del cliente.







Williams-Sonoma, catena americana che seleziona prodotti di diverse culture alimentari



Shopping come Emotional Luxury: Driver Retail





Shopping come Intelligent Hedonism: autenticità nella vita quotidiana, sensoriale, rituali condivisi, intergenerazionale

Il piacere nel quotidiano, piccole pause che ti rinfrancano, ritualità (pranzo, the pomeridiano, caffé del mattino, happy hour) condivise con un ristretto numero di amici, in coppia o da soli. Single, uomini e donne non necessariamente in cerca di un partner, che apprezzano la libertà di essere soli, avendo molto tempo per se stessi. La soddisfazione personale che conduce all'autenticità, essendo in grado di valorizzare tutti gli attimi della vita, anche i più piccoli.









Ethel's chocolate lounge specialista in fonduta al cioccolato, servita in un'atmosfera molto confortevole



Shopping come Intelligent Hedonism: autenticità nella vita quotidiana, sensoriale, rituali condivisi, intergenerazionale

I negozi propongono esperienze profonde, sono luoghi dove rilassarsi e godere l'attimo, riposarsi, chiacchierare. Ogni dettaglio è importante nel negozio: non solo il prodotto ma l'ambiente, i colori, l'arredamento, la musica, le riviste e i giornali, il vasellame, i profumi.







Ethel's chocolate lounge specialista in fonduta al cioccolato, servita in un'atmosfera molto confortevole



Shopping come Intelligent Hedonism: Driver Retail

valorizzare nuove occasioni di consumo

Montezuma's, Londra









Notorius, Buenos Aires

Materia in movimento, Milano

autenticità









Le Persone desiderano

Intimità
Apprendimento
Esperienze piacevoli e leggere

Il Luogo dovrebbe essere

Amorevole, terapeutico Sensoriale, olistico Un paesaggio organico

Il Brand gestisce

Competenza Autenticità Gusto



Future Concept Lab

Viale Gran Sasso 7 Milano

Tel. 02-29.51.00.15

e.mail: labgroup@futureconceptlab.com







