



PROMOS

**Internazionalizzazione
e marketing territoriale**

CAMERA DI COMMERCIO
INDUSTRIA, ARTIGIANATO
E AGRICOLTURA MILANO

*Dal 1786 l'istituzione
al servizio del sistema
produttivo di Milano.*

Via Meravigli, 7
20123 Milano
Tel +39 02.8515.5214 – 5881
Fax +39 02.8515.5227 – 5394
retepromos@mi.camcom.it
www.promos-milano.it

PROMOS

Il tuo partner per l'internazionalizzazione

4 Marzo 2015

Un partner per l'internazionalizzazione



2.000+ aziende assistite annualmente

20+ anni di presenza sul territorio

115 team aziendali

10 uffici e desk nel mondo
MESSICO, BRASILE, RUSSIA, TURCHIA,
MAROCCO, QATAR, EAU, IRAQ, INDIA, CINA

4 sedi territoriali
MILANO, BERGAMO, MONZA, CANTÙ

I servizi per portare il business oltre confine



Internazionalizzare il business è un passaggio obbligato per le PMI che vogliono continuare a competere. In risposta a questo bisogno, Promos offre un'ampia gamma di **servizi trasversali** caratterizzati da un crescente livello di **personalizzazione**



Missioni imprenditoriali all'estero



Viaggi d'affari con incontri B2B personalizzati

- Analisi puntuale dei bisogni dell'impresa
- Ricerca e selezione di controparti locali (agenti, distributori, importatori, grandi clienti finali)
- Organizzazione di incontri d'affari personalizzati per azienda
- Organizzazione logistica (transfer, interpretariato...)
- Follow up

Fiere internazionali di settore



Partecipazione collettiva ad eventi fieristici all'estero

- Organizzazione di collettive di aziende per la partecipazione a fiere internazionali all'estero
- Definizione di un'immagine coordinata per le aziende lombarde e italiane
- Organizzazione logistica

Incoming di buyer e operatori stranieri



Incontri d'affari in Italia con delegazioni straniere

- Individuazione di buyer esteri
- Selezione delle aziende locali
- Matching ed organizzazione di incontri B2B
- Follow up

Servizi di Assistenza Specialistica - SAS



Promos offre un portafoglio di servizi specialistici in cui ogni impresa può trovare la risposta adeguata alle proprie necessità.

Ascoltare le imprese

Analizzare i bisogni

Progettare soluzioni

Sviluppare progetti per sostenere il business internazionale

Servizi di Assistenza Specialistica - SAS



RICERCA

- Export check-up e primo orientamento
- Analisi di settore e note di mercato
- Scouting fornitori



AFFIANCAMENTO

- Temporary Export Manager per attività di analisi, pianificazione strategica ed implementazione degli interventi



SVILUPPO COMMERCIALE

- Ricerca importatori, distributori, grossisti, fornitori, buyer e clienti finali
- Back office commerciale
- Servizio pre/post fiera
- Business Developer
- Business Incubator
- Analisi comparativa fra aree di investimento
- Ricerche di personale ed immobili



WEB BUSINESS

- Web Marketing
- Strumenti di comunicazione per l'estero



ASSISTENZA TECNICA

- Supporto tecnico attraverso Infoexport
- Consulenza doganale e pagamenti internazionali
- Supporto legale
- Registrazione marchi e brevetti, certificazioni
- Credit report dei potenziali clienti



FINANZA D'IMPRESA

- Preparazione e presentazione progetti per richiesta finanziamenti su Bandi Europei
- Pianificazione strategica e Business plan propedeutico al reperimento dei finanziamenti
- Credit Passport per auto profilo creditizio
- Supporto per finanziamenti bancari, BEI o SIMEST

Servizi di Assistenza Specialistica – Export Check up



Per essere sempre più preparati ad affrontare l'attività di export occorre conoscere le **potenzialità** della propria azienda con l'obiettivo di migliorarne la **competitività**.

L'export check up fornisce alle imprese:

- Un approccio strategico ai nuovi mercati
- Degli indicatori oggettivi per la scelta del mercato obiettivo



Servizi di Assistenza Specialistica – Back office commerciale



La fase di **follow-up** successiva all'incontro con potenziali controparti estere avvenuto in occasione di viaggi d'affari, eventi fieristici e ricerche partner individuali, diventa sempre più **strategica**.

Il servizio di Back office commerciale Estero garantisce:

- La gestione dei contatti e dei follow-up commerciali con operatori stranieri già identificati e clientela estera dell'azienda
- La redazione e diffusione di comunicazioni promozionali per supportare al meglio i prodotti dell'azienda sul mercato di interesse
- Il monitoraggio e la reportistica sul lavoro svolto



**SVILUPPO
COMMERCIALE**

Servizi di Assistenza Specialistica – TEM



Il servizio di Temporary Export Manager (TEM) è un **percorso di affiancamento** volto ad impostare ed avviare una **strategia di internazionalizzazione dell'impresa**.

L'intervento del TEM è orientato :

- All'acquisizione di nuovi clienti
- Allo sviluppo del fatturato sui mercati target
- Alla realizzazione di interventi di coaching in azienda finalizzati al trasferimento di competenze per la costruzione di un ufficio export



Servizi di Assistenza Specialistica – Infoexport



Il servizio di consulenza online infoexport permette alle imprese di risolvere in tempi rapidi le **problematiche aziendali legate al commercio internazionale** grazie a pareri online forniti da **esperti selezionati** tra i migliori in Italia .

Infoexport fornisce alle imprese:

- Indicazioni pratico-operative su tematiche tecniche del commercio con l'estero
- Informazioni qualificate e consulenza specialistica

www.infoexport.it



**ASSISTENZA
TECNICA**

Formazione e informazione specializzata



Nell'avvio e consolidamento dei processi di internazionalizzazione la formazione di impresa interviene trasversalmente sulle diverse fasi, offrendo la **necessaria competenza** e consapevolezza che rendono le **imprese più forti**.

Formazione

NIBI - Nuovo Istituto di Business Internazionale

- Executive Master per l'Internazionalizzazione d'Impresa
- Corsi Executive
- Business Focus
- Corsi on demand

Informazione specializzata

- Seminari e workshop informativi
- Analisi specifiche per settore produttivo e area geografica.
- Informazioni specialistiche a portata di click sul commercio internazionale

NIBI

MERCATO
GLOBALE.IT

INFOEXPORT
IL PARERE ONLINE PER L'EXPORT DELLA TUA AZIENDA

Newsmercati

Formazione e informazione specializzata



In vista di Cosmoprof Nord America (12-14 luglio)

Business Focus USA

**corso executive intensivo di 20 ore dedicato agli USA
18, 19 e 20 giugno 2015.**

NIBI

M MERCATO
G LOBALE.IT

INFOEXPORT
IL PARERE ONLINE PER L'EXPORT DELLA TUA AZIENDA

Newsmercati



PROMOS

**Internazionalizzazione
e marketing territoriale**

CAMERA DI COMMERCIO
INDUSTRIA, ARTIGIANATO
E AGRICOLTURA MILANO

*Dal 1786 l'istituzione
al servizio del sistema
produttivo di Milano.*

Via Meravigli, 7
20123 Milano
Tel +39 02.8515.5214 – 5881
Fax +39 02.8515.5227 – 5394
retepromos@mi.camcom.it
www.promos-milano.it

Iniziative dedicate 2015

*Missione in Azerbaijan
Baku 7-10 giugno 2015*

*Partecipazione collettiva a Cosmoprof Nord America
Las Vegas, 12-14 luglio 2015*

*Partecipazione collettiva a Intercharm
Mosca, 21-24 ottobre 2015*

*Partecipazione collettiva a Cosmoprof Asia
Hong Kong, 11-13 novembre 2015*

Contatti:

Rosalba Rotella – tel. 02.8515.5293
rosalba.rotella@mi.camcom.it

www.promos-milano.it